

หลักเกณฑ์สำคัญในกระบวนการเจรจาต่อรอง Critical Principles in Negotiation Process

วิทยากร

คุณเชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ

- ผู้ก่อตั้งและนายกสมาคมคนแรก(พ.ศ. 2531-2550 รวม 18 ปี) ของสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย
- คนไทยคนแรกที่ได้รับประกาศนียบัตร C.P.M. และ A.P.P. จากสมาคมบริหารงานจัดซื้อจัดหาแห่งอเมริกา
- คนไทยคนแรกที่ได้รับรางวัล Garner Themoin จากสหพันธ์จัดซื้อจัดหานานาชาติ
- คนไทยคนแรกและคนเดียวที่ได้รับ MCIPS กิตติมศักดิ์จากสถาบันบริหารงานจัดซื้อจัดหาแห่งอังกฤษ

วัตถุประสงค์

หลายคนเข้าใจผิดว่าการเจรจาต่อรองคือการพบกันครึ่งทาง และหลายคนก็เข้าใจถูกเพียงครึ่งเดียวว่าการเจรจาต่อรองคือการเอามาให้ได้ในสิ่งที่เราต้องการ แต่แท้ที่จริงแล้วการเจรจาต่อรองคือการเอามาให้ได้ใกล้เคียงมากที่สุดกับสิ่งที่เราต้องการโดยที่คู่เจรจาของเราจะต้องพอใจด้วย

หลักสูตรออนไลน์ 3 ชั่วโมงนี้ มีเนื้อหาสาระเพียงพอที่จะทำให้ท่านเข้าใจหลักเกณฑ์สำคัญในกระบวนการเจรจาต่อรอง ซึ่งท่านสามารถนำไปต่อยอดใช้ในชีวิตประจำวันและการประกอบธุรกิจของท่านได้

หากท่านใดต้องการเนื้อหาที่ละเอียดยิ่งขึ้นก็สามารถไปเข้าสัมมนาในหลักสูตรปกติ 6 ชั่วโมง หรือหากต้องการฝึกฝนหรือลงมือซักซ้อมปฏิบัติเจรจาต่อรองจริงในห้องเรียนเพื่อเก็บรายละเอียดให้ลึกซึ้งลงไปอีก กรุณาสละเวลามาเข้าเวิร์คช็อป 2 วันในหลักสูตรปกติ

หลักสูตรนี้เหมาะกับใคร

ผู้ที่ต้องรับผิดชอบในการเจรจาต่อรองในงานจัดซื้อจัดหา รวมถึงการเจรจาทั้งในธุรกิจทั่วไปและภายในหน่วยงานเดียวกัน

ประโยชน์ที่จะได้

มีความเข้าใจในหลักเกณฑ์สำคัญที่จะนำไปสู่การเจรจาต่อรองที่ประสบความสำเร็จ

หัวข้อการบรรยาย

- การเจรจาต่อรองเป็นความจำเป็นของทุกคน เพราะถ้าคุณเจรจาต่อรองไม่เป็น คุณก็ไม่มีทางได้ แม้ว่าสิ่งนั้นเป็นสิทธิที่คุณควรจะได้ก็ตาม
- ทำอย่างไรจึงจะเจรจาต่อรองให้จบแบบสวย ๆ ที่เรียกกันว่า Win-Win Negotiation
- หัวใจของการเจรจาต่อรองที่ประสบความสำเร็จคือ เทคนิคในการยอมบางอย่างเพื่อจะได้บางอย่างจากเขา
- ทำความเข้าใจในแต่ละขั้นตอนของการเจรจาต่อรอง
- ข้อห้ามและสิ่งที่พึงหลีกเลี่ยงในการเจรจาต่อรอง
- ทักษะที่สำคัญซึ่งนักเจรจาต่อรองพึงมี

พฤหัสบดีที่ 18 กุมภาพันธ์ 2564 เวลา 09.00 – 12.00 น. ออนไลน์ผ่านทาง ZOOM

อัตราค่าอบรมสัมมนา ท่านละ 1,300 + Vat 91 = 1,391 บาท

ขอสงวนสิทธิ์ในการเปิดอบรม ต้องมีผู้เรียนไม่น้อยกว่า 10 ท่าน

เงื่อนไขการอบรม... ห้ามบันทึกภาพ วีดีโอ แชร์ หรือนำไปเผยแพร่